

# 売れる新規開拓営業を養成します

## 新規開拓・スペシャリストのお試し研修！

### 「新規開拓営業力の実践強化 お試し研修」

講師：株式会社笑顔ライフ 代表取締役 尾島弘一



日時 : お打ち合わせ

場所 : 貴社（人数は不問です）

時間 : 2時間程度

テーマ : テレアポ電話営業・飛び込み営業のいずれか

研修費用 : お試し価格・ご相談下さい（通常は15～20万円）

**ポイント** すべて貴社専用のカリキュラムを作ります。

入念な事前の打合せを行い、課題を十分検討します。

目的は、売れない自分から売れる自分に変わることです。

私は新規開拓営業の法人限定コンサルタントで、多くの企業の裏方で指導しています。

普段、研修や講演のような机上の話でなく、現場指導で社員のやる気と数字を出す専門です。

今回は下記の内容で、営業再生500人以上の実績からノウハウを伝授します。

コンサルティングの前段階のお試し研修ですが、内容は貴社専門のオリジナルです。

### 1. 売れる基本（感受性反応性の修正）

### 2. 新規開拓営業力強化

テレアポ電話営業 または、

飛び込み営業

### 3. 積極的な営業力養成

### 4. PDCA サイクルでスランプ対策



実践指導付き

お打ち合わせ訪問申込書

メール [info@egaolife.jp](mailto:info@egaolife.jp)

F A X : 048-970-3386

株式会社笑顔ライフ

TEL : 048-970-3385 (担当 : 尾島)

会社名		メール	
お名前		電話番号	